

# COMARCH SFA ONLINE SALES SUPPORT

Application web multifonctionnelle



# ONLINE SALES SUPPORT

Créer des rapports et communiquer avec des partenaires multiples sont des défis auxquels sont confrontés des centaines de producteurs et distributeurs chaque jour. Nous vous présentons une solution qui est prête à les relever !

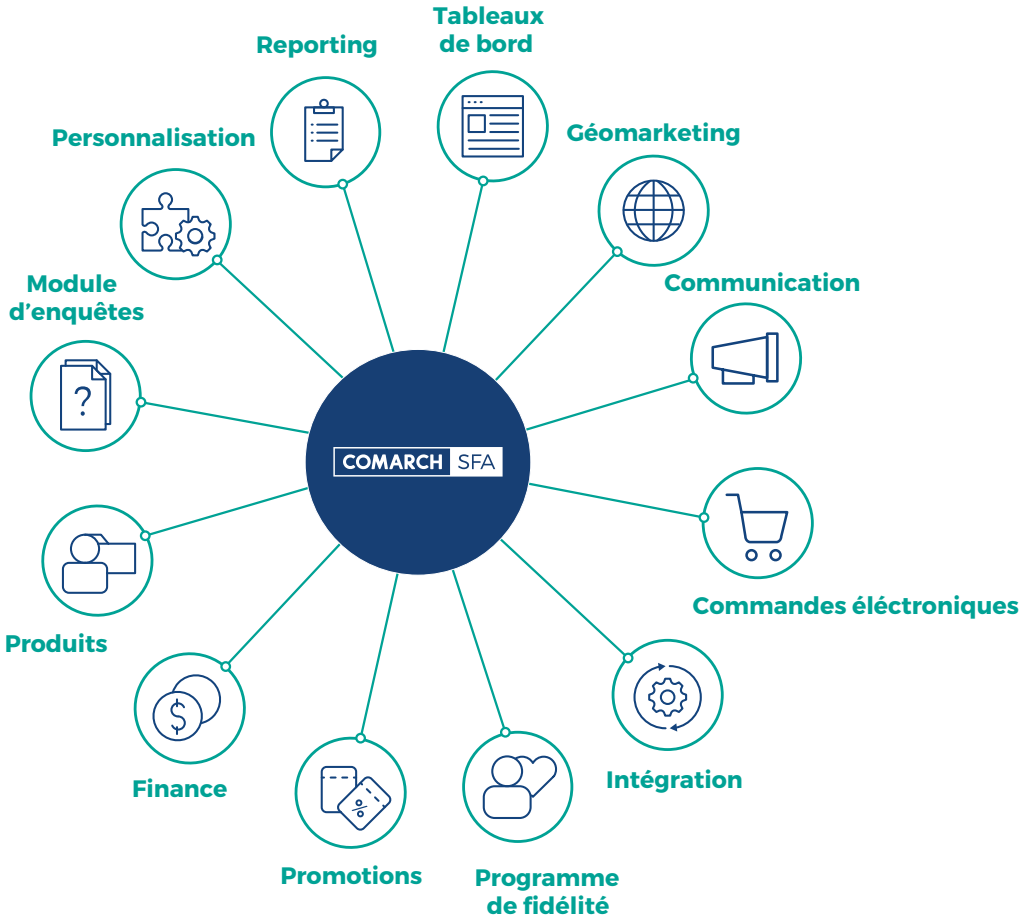
## DESCRIPTION DE LA SOLUTION

Comarch SFA Online Sales Support est un outil de reporting et de communication pour les producteurs et les distributeurs. Il fournit une analyse avancée des données provenant des systèmes Comarch SFA et ceux de l'entreprise et rend la communication possible entre l'entreprise et ses distributeurs. Un accès quotidien aux données permet de fournir un certain nombre de rapports intégrés, des graphiques, des indicateurs et cartes de données. Pour des analyses plus complexes, les rapports de type OLAP sont aussi disponibles et améliorés par un outil Fast-grid intuitif et fonctionnel qui rend le travail dans le système plus facile et convivial. La solution a également été améliorée avec des fonctionnalités supplémentaires qui permettent la présentation des créances et limites de crédit aux partenaires ou la commande en ligne directement auprès du fabricant (en EDI). Comarch SFA Online Sales Support est également un excellent outil de stimulation de vente grâce à la possibilité de définir des objectifs d'achats et de ventes et la création de campagnes promotionnelles individuelles. Grâce à sa conception modulaire, le système peut être librement configuré ou utilisé comme une application autonome pour gérer les commandes, les promotions ou les enquêtes.

## AVANTAGES POUR LE PRODUCTEUR

- Communication efficace avec les distributeurs
- Réduction des coûts de support pour les partenaires
- Suivi quotidien:
  - de la progression des ventes
  - de l'expansion de la distribution
  - de la gestion des stocks
- Possibilité de réagir immédiatement aux résultats des ventes et à l'évolution du marché

# FONCTIONNALITÉS CLÉS



# AVANTAGES POUR LE DISTRIBUTEUR

SUIVI  
QUOTIDIEN  
DE LA  
RÉALISATION  
DES OBJECTIFS



COMMUNICATION  
EN CONTINU  
AVEC LE  
PRODUCTEUR  
(PROMOTIONS,  
CRÉANCES)



ACCÈS AUX  
RAPPORTS ACTUELS  
DE VENTES ET  
D'ACHATS



INFORMATION  
SUR LES PROGRÈS  
DES OBJECTIFS



POSSIBILITÉ  
DE COMMANDER DES  
CAMPAGNES DE PROMOTIONS  
INDIVIDUELLES



## NOS CLIENTS

DIAGEO



BioMed



Grupa Żywiec



MARS

## A PROPOS DE COMARCH SFA

Comarch est un producteur et fournisseur de systèmes informatiques modernes qui améliorent les processus métiers. Depuis 22 ans, Comarch aide les entreprises à travers le monde à atteindre une meilleure rentabilité. Nous offrons entre autres des systèmes d'automatisation de la force de vente. Comarch a coopéré avec les leaders du marché de la grande consommation européenne et mondiale (par exemple Carlsberg, Red Bull, Diageo, Colgate-Palmolive) pour optimiser les processus de vente. Les systèmes clés que Comarch fournit aux forces de ventes sont les suivants: Mobile Sales Force, Online Sales Support and Trade Promotion Management. Grâce à la flexibilité et une approche individuelle, établir des liens efficaces entre les partenaires commerciaux et les clients est désormais possible

[contact@comarch.ca](mailto:contact@comarch.ca)

[www.comarch.ca](http://www.comarch.ca)

**COMARCH**